

Innovation und Kompetenz sind unsere Stärken!
Stärken **Sie** unser Unternehmen!

BTD Behälter- und Speichertechnik Dettenhausen GmbH gehört zu den führenden Tank- und Behälterherstellern Europas. Zu unserem Produktportfolio zählen unter anderem die **Behälter- und Pufferspeichertechnik**. Anspruchsvolle Produkte, Kreativität und Teamarbeit prägen die Arbeit in unserem Hause.



Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Zur Erweiterung unseres Teams am Standort Dettenhausen suchen wir zum frühestmöglichen Eintrittstermin

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Vollzeit (40h/Woche).

Wir bieten Ihnen abwechslungsreiche, interessante und anspruchsvolle Aufgaben in einem innovativen Unternehmen sowie leistungsgerechte Bezahlung.

Neugierig geworden? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, mit Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin, per Post oder per E-Mail an: kariere@btd-gmbh.de

Unser Personalleiter Herr Wolff steht Ihnen vorab telefonisch gern zur Verfügung unter:
Tel.: +49 (0) 7157 562-205



**BTD Behälter- und Speichertechnik
Dettenhausen GmbH**
Brückenstraße 1
72135 Dettenhausen

www.btd-gmbh.de

Ihre Aufgaben:

- Erstellen von Angeboten
- Terminklärung und –verfolgung wichtiger Aufträge und Projekte
- Aktive Betreuung / Unterstützung des Vertriebsaußendienstes
- Technische / Kaufmännische Beratung und Betreuung von Kunden
- Sie führen professionelle Verkaufsgespräche
- Sie tragen die Verantwortung für den Verkaufsprozess
- Aufbau einer vertrauensvollen Kundenbeziehung

Was Sie mitbringen:

- **Aufgabenspezifische Ausbildung z.B. als Gas- und Wasserinstallateur in den Bereichen Sanitär- Heizungstechnik oder Anlagen- und Maschinenbau, gern auch mit Studium**
- Kunden- und Teamorientierung
- Sie sind zielorientiert und haben Freude am Verkauf
- Überzeugende Kommunikationsfähigkeit, Zielstrebigkeit und gutes Verhandlungsgeschick
- Hohes Engagement und Begeisterungspotenzial
- Sie agieren eigeninitiativ und überzeugen durch eine hohe Abschlussicherheit
- Berufserfahrung im Vertrieb
- Gültiger Führerschein der Klasse B
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (proALPHA wünschenswert)

Unsere Leistungen:

- Qualitativ hochwertige Produktpalette
- Eine intensive Einarbeitung
- Eine attraktive, leistungsbezogene Vergütung

Freuen Sie sich auf ein renommiertes, familiengeführtes Unternehmen mit Zukunftsperspektiven.

**protect
your energy.**